ПРАВИТЕЛЬСТВО САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

РАСПОРЯЖЕНИЕ

от 07.12.2021 № 579-р

Об утверждении Стратегии обеспечения благоприятных условий для развития экспортной деятельности в Самарской области до 2030 года

В целях создания благоприятных условий для осуществления экспортной деятельности в Самарской области:

1. Утвердить прилагаемую Стратегию обеспечения благоприятных условий для развития экспортной деятельности в Самарской области до 2030 года.

2. Контроль за выполнением настоящего распоряжения возложить на министерство экономического развития и инвестиций Самарской области.

3. Опубликовать настоящее распоряжение в средствах массовой информации.

4. Настоящее распоряжение вступает в силу со дня его официального опубликования.

Первый вице-губернатор – председатель Правительства Самарской области

АДМИНИСТРАЦИЯ ГУБЕРНАТОРА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ * Губернатора Самарской области и Правительства Самарской области * Управление делопроизводства

В.В.Кудряшов

020181

Богданов 2540762

УТВЕРЖДЕНА
распоряжением Правительства
Самарской области

от 07.12.2021 № 579-р

Стратегия обеспечения благоприятных условий для развития экспортной деятельности в Самарской области до 2030 года

Настоящая Стратегия разработана в соответствии с Концепцией внешней политики Российской Федерации, утвержденной Указом Президента Российской Федерации от 30.11.2016 № 640, Стратегией социально-экономического развития Самарской области до 2030 года, утвержденной постановлением Правительства Самарской области от 12.07.2017 № 441, и другими концептуальными документами стратегического характера, определяющими развитие экономики региона на долгосрочную перспективу.

В настоящей Стратегии понятия используются в значении, определенном в документах стратегического планирования, законодательных актах и иных нормативных правовых актах в данной сфере.

Настоящая Стратегия разработана в рамках реализации федерального проекта «Системные меры развития международной кооперации и экспорта» национального проекта «Международная кооперация и экспорт».

Целью настоящей Стратегии является определение приоритетных направлений развития и инструментов для создания благоприятных условий ведения экспортной деятельности в Самарской области, а также барьеров и рисков, препятствующих ведению указанной деятельности.

Развитие внешнеэкономических связей Самарской области требует формирования эффективной и комплексной системы государственного стимулирования внешнеэкономической деятельности и поддержки экспортно ориентированных предприятий. Такая система будет способство-

вать решению основных задач развития внешнеэкономической деятельности региона:

стимулирование внешнеэкономической активности организаций региона;

развитие экспортного потенциала Самарской области;

увеличение доли высокотехнологичного экспорта;

развитие несырьевого неэнергетического экспорта (в том числе экспорта услуг) Самарской области;

содействие улучшению конкурентных позиций региона и расширению рынков сбыта региональной продукции.

Анализ текущего состояния экспорта Самарской области

Самарская область осуществляет торгово-экономическое сотрудничество с более чем 130 странами мира. Основными торговыми партнерами традиционно являются страны дальнего зарубежья. В 2020 году на их долю во внешнеторговом товарообороте приходилось 68,8%, в экспорте – 61,9%, импорте – 87,1%.

В 2020 году товары экспортировались преимущественно в следующие страны: Монголия (14,2%), Казахстан (9,5%), Украина (7,6%), Узбекистан (6,6%), Турция (5,8%), Беларусь (5,1%), Китай (4,9%), Польша (4,8%), Индия (3,2%), Киргизия (2,9%), Иран (2,8%), Марокко (2,7%), Германия (2,5%), Нидерланды (2,4%), Финляндия (2,4%).

Круг лидирующих торговых партнеров Самарской области формируется преимущественно за счет стран – основных покупателей продуктов химической и нефтехимической отраслей, являющихся главными составляющими экспорта области.

В 2020 году импорт товаров осуществлялся в основном из Китая (17,5%), Германии (13,5%), Румынии (9,3%), Италии (6,2%), Франции (5,3%), Беларуси (4,1%), Турции (4,0%), Республики Корея (3,7%),

Японии (3,0%), Польши (2,7%), Испании (2,5%), Индии (2,4%), Чехии (2,4%), Соединенных Штатов Америки (2,1%), Украины (2,1%).

В товарной структуре экспорта Самарской области в 2020 году преобладали следующие виды товаров: продукция химической промышленности, каучук (31,8% от общего объема экспорта), минеральные продукты (32,4%), машиностроительная продукция (14,7%), продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (кроме текстильного) (9,7 %).

В 2016 – 2020 годах в областном экспорте наблюдалось увеличение доли несырьевых неэнергетических товаров (таблица 1). Основными товарными позициями несырьевого неэнергетического экспорта являются моторные транспортные средства, минеральные удобрения, алюминиевые плиты и листы.

Таблица 1

Структура экспорта Самарской области в 2016 – 2020 годах

Годы	Доля в общем объеме экспорта, %					
	Сырьевой экспорт	Несырьевой энергетический экспорт	Несырьевой неэнергетический экспорт			
			всего	нижний передел	средний передел	верхний передел
1	2	3	4	5	6	7
2020	3,13	30,7	66,17	24,33	20,81	21,03
2019	2,26	30,37	67,37	25,4	21,64	20,33
2018	2,66	35,05	62,3	25,67	19,56	17,07
2017	2,96	41,67	55,38	17,83	21,2	16,35
2016	5,44	43	51,56	19,24	17,79	14,53

Важнейшие виды топливно-энергетических ресурсов большей частью поставляются в страны дальнего зарубежья. Основными направлениями реализации нефти являются Монголия, Турция, Германия. Среди стран ближнего зарубежья по поставкам топливно-энергетических ресурсов из Самарской области доминирует Казахстан, Киргизия, Украина, Беларусь.

Наибольшим спросом в 2020 году на внешнем рынке пользовалась продукция химического производства, ее объем экспорта составил 1,2 млрд. долларов США (74,99% относительно 2019 года), более 50% объема поставлено в страны дальнего зарубежья. В 2020 году в структуру экспорта химического и нефтехимического производства включены топливо (32,1%), неорганическая химия (12,1%), пластмассы и изделия из них (5%), органические химические соединения (5,2%), удобрения (4,7%) (таблица 2).

Поставки органических химических соединений, удобрений, синтетического каучука осуществлялись преимущественно в страны дальнего зарубежья. Основными покупателями фармацевтической продукции, пластмасс и изделий из них, красителей, мыла, моющих и чистящих средств, смазочных материалов, парфюмерных средств являлись государства – участники СНГ.

В 2018 году за рубеж поставлено 36 тыс. штук моторных транспортных средств для перевозки грузов на 235 млн. долларов США. В целом экспорт средств наземного транспорта, кроме железнодорожного, составил в сумме 309,9 млн. долларов США (36,4% от объема экспорта машиностроительной продукции в 2018 году). В 2020 году по сравнению с 2019 годом экспорт машин, оборудования и транспортных средств уменьшился на 20,8%, составив 557,5 млн. долларов США (на 15,6% выше, чем в 2017 году). Более половины объема экспорта машиностроительной продукции приходилось на страны ближнего зарубежья.

Таблица 2

Экспорт основных групп товаров, млрд. долларов США

Номер товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности	Описание	Объем экспорта в 2018 году, млрд. долл. США	Доля в общем объеме экспорта в 2018 году, %	Объем экспорта в 2019 году, млрд. долл. США	Доля в общем объеме экспорта в 2019 году, %	Темп роста к 2018 году, %	Объем экспорта в 2020 году, млрд. долл. США	Доля в общем объеме экспорта в 2020 году, %	Темп роста к 2019 году, %
27	Топливо	1,91	37,42	1,51	32,40	79,06	1,22	32,10	80,79
28	Продукты неорганической химии	0,69	13,54	0,64	13,66	92,75	0,46	12,10	71,87
87	Автотехника	0,31	6,04	0,39	8,30	125,81	0,24	6,32	61,53
29	Продукты органической химии	0,38	7,42	0,31	6,55	81,58	0,20	5,2	64,52
76	Алюминий	0,25	4,93	0,22	4,80	88,00	0,20	5,26	91
39	Пластмассы и изделия из них	0,31	6,10	0,25	5,39	80,65	0,19	5	76
15	Масла и жиры	0,06	1,18	0,22	4,64	366,67	0,17	4,47	77,27
84	Механическое оборудование и техника, компьютеры	0,13	2,57	0,14	3,00	107,69	0,17	4,47	121,4
31	Удобрения	0,18	3,47	0,17	3,66	94,44	0,18	4,74	105,88
40	Каучук и резинотехнические изделия	0,2	4,01	0,19	4,08	95,00	0,13	3,42	68,42

Наряду с наращиванием объемов продажи грузовых автомобилей за пределы Российской Федерации планируется увеличить объемы реализации их частей и оборудования. В 2020 году по сравнению с 2019 годом отмечено снижение экспорта грузовых автомобилей (на 56,2%) и рост экспортных поставок кузовов (включая кабины) для моторных транспортных средств товарных позиций (на 1,4%).

Анализ отраслевых перспектив развития экспорта Самарской области

Перспективной рыночной нишей для Самарской области остается экспорт нефтепродуктов, который занимает 0,7% в общероссийском объеме экспорта по данной товарной группе (14-е место среди субъектов Российской Федерации).

Химическая и нефтехимическая промышленность, производство изделий из резины и пластика (коды товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности (далее – ТН ВЭД) 28 – 40) занимают 2-е место в структуре экспорта Самарской области с долей в 32%.

Базовыми статьями экспорта области по данной товарной группе является продукция на основе аммиака, полиамиды.

Ключевым преимуществом предприятий в сфере химической и нефтехимической промышленности ПАО «Тольяттиазот» и ПАО «КуйбышевАзот» является наличие современного оборудования для производства минеральных удобрений, позволяющего существенно сократить производственные издержки.

По результатам проведенного анализа мирового и российского рынков перспективным направлением является производство продукции малотоннажной химии.

Большим потенциалом для освоения предприятиями Самарской области обладают продукты в сфере нефтехимии и автомобилестроения в части исследований и разработок продукции.

Перспективными направлениями развития кооперации химической и автомобильной промышленности области являются:

локализация производства пластика в кооперации с крупнейшими автопроизводителями;

производство инструментов (оснастки) для автомобильной отрасли.

Кроме того, в химической отрасли экспортным потенциалом обладает производство нефтепродуктов высоких переделов, синтетических материалов, катализаторов и смесей.

Экспорт машин и оборудования (коды ТН ВЭД 84 – 89) составляет 15% от общего объема областного экспорта автомобилей, автозапчастей, электрических двигателей и генераторов, тракторов и тягачей.

По объему экспорта в 2020 году колесных средств и их компонентов (код ТН ВЭД 87) Самарская область находится на 6-м месте среди субъектов Российской Федерации.

Ожидается, что мировые продажи легковых автомобилей в краткосрочной перспективе будут расти в результате восстановления рынков стран СНГ, Латинской Америки, увеличения спроса в Индии, странах Ближнего Востока и Африки.

Одним из наиболее перспективных направлений для расширения объемов экспорта машиностроительной продукции Самарской области является производство:

автозапчастей;

легковых автомобилей, автомобильных шасси с двигателями;

специализированной техники.

В агропромышленном комплексе перспектива экспортного развития имеется у следующих видов товаров:

экспортно ориентированные культуры (нут, соя, рапс, подсолнечник);

кондитерские изделия;

мясо и рыба;

зерновые и мука;

напитки;

молочные продукты.

К перспективным направлениям развития экспорта, которые не являются в настоящий момент лидерами по объемам экспорта, относятся:

разработка и изготовление оборудования (промышленное оборудование, энергогенерирующее и электротехническое оборудование, медицинское оборудование, нефтегазовое оборудование, инструменты, измерительная техника, насосы, котлы, бойлеры);

строительство (производство строительных материалов, кровли, фасадов, инженерных коммуникаций, оказание услуг по строительству промышленных объектов);

оказание профессиональных услуг (проектирование и инжиниринг, оказание нефтесервисных услуг, ИТ-услуг, туристических, медицинских, образовательных услуг).

В приоритетном порядке целесообразно обеспечить развитие экспорта Самарской области в следующих отраслях: химическое производство, машиностроение, производство оборудования, агропромышленный комплекс, производство строительных материалов, кровли, фасадов, инженерных коммуникаций, оказание услуг по строительству промышленных объектов, услуг по проектированию и инжиниринговых услуг, нефтесервисных услуг, ИТ-услуг, туристических, медицинских, образовательных услуг.

Анализ географических направлений развития экспорта Самарской области

Экспорт продукции предприятий Самарской области в разрезе макрорегионов имеет следующие особенности.

Страны Таможенного союза и СНГ предъявляют спрос на широкий ассортимент российской продукции: машинно-техническую продукцию, продовольственные товары, промышленные материалы, товары широкого потребления и т.д. Наиболее перспективными торговыми партнерами могут быть Казахстан, Узбекистан, Беларусь.

Предпосылками для наращивания экспорта являются действие интеграционных процессов, наличие общих или близких границ, тесные исторические, социокультурные, экономические связи, растущие местные рынки, выгодное транспортно-географическое положение.

Значительным экспортным потенциалом обладают нефтепродукты, химические продукты, транспортные услуги, машиностроительная продукция, автомобили и комплектующие, фармацевтическая продукция.

Страны Юго-Восточной и Южной Азии предъявляют спрос на отдельные виды товаров с высокой сырьевой составляющей.

Наиболее перспективными торговыми партнерами могут выступать Китай, Индия, Вьетнам, Индонезия и Сингапур. Отсутствие каких-либо дискриминационных ограничений в торговле и иных формах экономического сотрудничества между Российской Федерацией и крупнейшими странами Азии – Китаем, Индией, Южной Кореей благотворно сказывается на развитии сотрудничества с этими государствами.

Сдерживающим фактором для развития масштабных поставок тоннажных товаров (первичной сельскохозяйственной продукции, промышленного сырья и полуфабрикатов) выступает географическая удаленность региона.

Значительным экспортным потенциалом обладают нефтепродукты, удобрения, машиностроительная продукция, ИТ-сектор, туристические услуги.

Страны Ближнего Востока и Северной Африки предъявляют основной спрос на нефтепродукты (с высокой степенью переработки), пищевые продукты (масложировая продукция, мясо птицы), металлургическую продукцию, продукцию химического комплекса, удобрения, корма и халяльные фармацевтические препараты.

Перспективы увеличения объемов экспорта определяются значительным потенциалом экономического роста стран региона и сохранением в силу природных и социально-экономических причин дефицита отдельных групп продукции (продовольствие, металлы).

Наиболее перспективными торговыми партнерами могут быть Иран, Сирия, Египет, Марокко и Объединенные Арабские Эмираты.

Потенциал развития экспорта в европейские страны обусловлен достаточно тесными экономическими связями (для некоторых стран региона Россия выступает одним из основных внешнеторговых партнеров).

Значительным экспортным потенциалом обладают нефтепродукты, потребительские товары, удобрения, корма.

Наиболее перспективными торговыми партнерами могут выступать Нидерланды, Польша, Германия, Финляндия, Венгрия, Словакия, Чехия.

Спрос стран Центральной и Южной Африки на российскую продукцию ограничивается зерном и удобрениями, в отдельные годы совершаются заметные закупки вооружения.

Перспективы роста экспорта ограничиваются низким уровнем экономического развития большинства африканских стран и удаленностью рынка.

Значительным экспортным потенциалом обладают нефтепродукты, удобрения, пищевые продукты, продукция химической отрасли, машиностроительная продукция.

Наиболее перспективными торговыми партнерами могут быть Южно-Африканская Республика, Ангола, Нигерия, Эфиопия.

По большинству перспективных товаров потенциального экспорта в Северной, Центральной и Латинской Америке отсутствует дефицит при наличии высокой конкуренции поставщиков из других стран. Значительным экспортным потенциалом обладают нефтепродукты, удобрения.

Наиболее перспективными торговыми партнерами могут выступать Бразилия, Мексика, Соединенные Штаты Америки и Аргентина.

Перспективы экспорта в Австралию, страны Океании крайне малы из-за большой удаленности региона, избыточности по многим конкурентоспособным российским товарам и высокой требовательности ключевых рынков. Фактически здесь находят спрос только нефтепродукты и удобрения.

В приоритетном порядке целесообразно обеспечить интересы региона в следующих странах, перспективных для развития экспорта Самарской области: Узбекистан, Казахстан, Беларусь, Индия, Китай, Иран, Венгрия.

Анализ существующих ограничений, препятствующих запуску и расширению экспортной деятельности в Самарской области

Результаты общероссийского опроса потенциальных и действующих экспортеров свидетельствуют о наличии ряда барьеров, препятствующих запуску и расширению экспортной деятельности в Самарской области. Ключевым внешним ограничением является усиление политики протекционизма на глобальных рынках, в том числе протекционистские меры защиты национальных производителей странами – членами Всемирной торговой организации, введение антидемпинговых пошлин в отношении российских товаров с дальнейшим требованием принятия ценовых обязательств производителями продукции.

Значительное ограничивающее воздействие на расширение экспортной деятельности оказывают технические барьеры и издержки соответ-

ствия требованиям. Их влияние выражается в ограничении доступа на рынок или в возникновении дополнительных издержек из-за отсутствия единых регламентов производства, стандартов качества, разных правил оценки и сертификации на мировом рынке.

К административным ограничениям относятся прямые ограничительные меры со стороны торговых партнеров, такие как введение квот на импорт или оборот заграничных товаров, ограничение доступа к госзакупкам, ограничение транзита по территории страны.

Финансовые и ценовые ограничения выражены в снижении конкурентоспособности импортных товаров за счет регулирования цен на целевых рынках, сложностях валютного регулирования в отдельных странах, санкциях и низком уровене доверия к российскому бизнесу, росте себестоимости производства вследствие экономических санкций, трудностях с импортом сырья и материалов, негибких и забюрократизированных процессах (долгих сроках оформления таможенных документов, отсутствии четких требований и прочих формальностях), сложностях с конвертацией валют и расчетами через аккредитивы.

К внутренним ограничениям запуска и расширения экспортной деятельности относятся низкий уровень конкурентоспособности широкого спектра отраслей и осведомленности экспортеров об инструментах поддержки, отсутствие информации о внешних рынках, отсутствие понимания о взаимосвязи государственных институтов развития, формирующих экосистему поддержки экспортной деятельности, сложности в получении банковских услуг при экспорте (отечественные банки кредитуют производителей продуктов широкого потребления, производителям высокотехнологичных решений тяжелее получить кредит).

Региональные компании отмечают следующие ограничения, препятствующие запуску и расширению экспортной деятельности Самарской области: низкий уровень узнаваемости региона на зарубежных рынках, особенности географического положения, вынуждающие прибегать к мульти-

модальным перевозкам, что делает итоговую цену неконкурентоспособной.

Самарская область малоизвестна на мировом рынке, потенциальным клиентам не знаком технологический уровень развития региона, присутствует высокая степень недоверия.

Также к барьерам, препятствующим расширению экспортной деятельности, относятся:

отсутствие инфраструктуры для организации сертификации. Например, в сфере производства электротехнической продукции для организации экспорта необходимо получать дорогостоящие сертификаты за рубежом;

низкий уровень информированности об инструментах поддержки. Многие компании имеют очень отдаленное представление о существующей инфраструктуре поддержки и, соответственно, не имеют опыта ее использования;

барьеры в таможенном законодательстве. Законодательство не позволяет ввозить некупленный товар, что вынуждает сначала купить, а потом продать тот же товар (актуально для бизнеса, связанного с оснасткой автотранспорта);

низкий уровень понимания первых шагов по запуску экспорта и поиску партнеров. Многие компании отмечают наличие планов по выходу на экспортные рынки при низком уровне понимания необходимых шагов для начала соответствующей деятельности;

низкий уровень информированности о целевых рынках. Недостаток информации об уровне спроса, конкурентной среде, условиях поставки продукции на внешние рынки.

Меры государственной поддержки и инфраструктура развития экспорта Самарской области

Поддержка экспортно ориентированных предприятий в регионе осуществляется посредством таких институтов развития экспорта, как АО «Российский экспортный центр» (далее – АО «РЭЦ») и фонд «Региональный центр развития предпринимательства Самарской области».

АО «РЭЦ» – государственный институт поддержки несырьевого экспорта, предоставляющий российским экспортерам широкий спектр финансовых и нефинансовых мер поддержки. Обратившись в АО «РЭЦ», экспортер может получить консультационные услуги и прямую субсидиарную поддержку по следующим направлениям:

компенсация части затрат на транспортировку сельскохозяйственной и продовольственной продукции (до 50% фактически понесенных затрат);

компенсация части затрат на транспортировку высокотехнологичной продукции (до 80% фактически понесенных затрат);

частичное финансирование организации участия в выставках и деловых миссиях;

финансирование части расходов на участие в дегустационно-демонстрационных мероприятиях и размещение продукции в демонстрационно-дегустационном павильоне в иностранном государстве.

Фонд «Региональный центр развития предпринимательства Самарской области» – институт, ориентированный на работу с субъектами малого и среднего предпринимательства, который предоставляет ряд информационных, консультационных и организационных услуг для компаний, зарегистрированных в регионе, преимущественно на безвозмездной основе.

В фонде «Региональный центр развития предпринимательства Самарской области» содействие может быть оказано экспортно ориентированным предприятиям на любом этапе экспортного цикла. Реализация мероприятий по поддержке экспортно ориентированного предпринимательства обеспечивает возможность выхода на новые рынки и повышение кон-

курентоспособности товаров местных производителей, а также оказывает существенное воздействие на общее социально-экономическое развитие региона.

Экспортно ориентированным предприятиям Самарской области доступны следующие меры поддержки:

предоставление субсидии российским производителям в целях компенсации части затрат, связанных с регистрацией на внешних рынках объектов интеллектуальной собственности, в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 15.12.2016 № 1368 «О государственной поддержке российских производителей в целях компенсации части затрат, связанных с регистрацией на внешних рынках объектов интеллектуальной собственности»;

предоставление субсидии из федерального бюджета Государственному специализированному Российскому экспортно-импортному банку (акционерное общество) в целях компенсации недополученных доходов по кредитам, либо по договорам о предоставлении финансирования с применением аккредитивов, либо по договорам финансирования под уступку денежного требования (договору факторинга) в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 08.06.2015 № 566 «Об утверждении Правил предоставления субсидии из федерального бюджета Государственному специализированному Российскому экспортно-импортному банку (акционерное общество) в целях компенсации недополученных доходов по кредитам, выдаваемым в рамках поддержки производства высокотехнологичной продукции»;

предоставление субсидии на финансовое обеспечение части затрат на проведение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ в рамках создания производства газовых турбин большой мощности в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 21.03.2019 № 301 «Об утверждении Правил предоставления из федерального бюджета субсидий российским организациям на финансовое

обеспечение части затрат на проведение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ в рамках создания производства газовых турбин большой мощности»;

государственная поддержка организаций, реализующих корпоративные программы повышения конкурентоспособности, в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 23.02.2019 № 191 «О государственной поддержке организаций, реализующих корпоративные программы повышения конкурентоспособности, и внесении изменения в Правила предоставления из федерального бюджета субсидии в виде имущественного взноса Российской Федерации в государственную корпорацию «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» на возмещение части затрат, связанных с поддержкой производства высокотехнологичной продукции»;

компенсация части затрат на транспортировку промышленной продукции гражданского назначения в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 26.04.2017 № 496 «О государственной поддержке российских организаций промышленности гражданского назначения в целях снижения затрат на транспортировку продукции»;

компенсация части затрат на транспортировку сельскохозяйственной и продовольственной продукции в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 15.09.2017 № 1104 «О предоставлении субсидий из федерального бюджета российским организациям на компенсацию части затрат на транспортировку сельскохозяйственной и продовольственной продукции»;

предоставление субсидии из федерального бюджета в виде имущественного взноса в государственную корпорацию развития «ВЭБ.РФ» в целях компенсации недополученных доходов по кредитам, выдаваемым в рамках поддержки производства высокотехнологичной продукции гражданского и двойного назначения организациями оборонно-промышленного комплекса, в соответствии с постановлением Правительства Российской

Федерации от 17.04.2018 № 459 «Об утверждении Правил предоставления субсидии из федерального бюджета в виде имущественного взноса в государственную корпорацию развития «ВЭБ.РФ» в целях компенсации недополученных доходов по кредитам, выдаваемым в рамках поддержки производства высокотехнологичной продукции гражданского и двойного назначения организациями оборонно-промышленного комплекса»;

предоставление льготы при определении размера платы за аренду лесного участка предприятиям лесопромышленного комплекса в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 23.02.2018 № 190 «О приоритетных инвестиционных проектах в области освоения лесов и об изменении и признании утратившими силу некоторых актов Правительства Российской Федерации»;

компенсация части затрат, связанных с выпуском и поддержкой гарантийных обязательств в отношении высокопроизводительной самоходной и прицепной техники, в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 10.02.2018 № 146 «Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским производителям на компенсацию части затрат, связанных с выпуском и поддержкой гарантийных обязательств в отношении высокопроизводительной самоходной и прицепной техники, и признании утратившими силу некоторых актов Правительства Российской Федерации»;

компенсация части затрат, связанных с выпуском и поддержкой гарантийных обязательств в отношении высокопроизводительной сельскохозяйственной самоходной и прицепной техники, в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 10.02.2018 № 145 «Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским производителям на компенсацию части затрат, связанных с выпуском и поддержкой гарантийных обязательств в отношении высокопроизводительной сельскохозяйственной самоходной и при-

цепной техники, и признании утратившими силу некоторых актов Правительства Российской Федерации»;

предоставление субсидии на возмещение затрат организациям сельскохозяйственного машиностроения, предусмотренное постановлением Правительства Российской Федерации от 23.09.2016 № 957 «О предоставлении субсидий из федерального бюджета организациям сельскохозяйственного машиностроения в целях компенсации части затрат на транспортировку, омологацию и подтверждение соответствия продукции международным стандартам»;

возмещение затрат организациям автомобилестроения в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 10.09.2016 № 905 «О предоставлении субсидий из федерального бюджета организациям автомобилестроения в целях компенсации части затрат на транспортировку, омологацию и подтверждение соответствия продукции международным стандартам, а также на участие в деятельности международных организаций»;

компенсация процентов по кредитам на создание инфраструктуры отрасли, в том числе кластеров, организациям радиоэлектронной промышленности в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 17.02.2016 № 110 «Об утверждении Правил предоставления из федерального бюджета субсидий российским предприятиям радиоэлектронной промышленности на компенсацию части затрат на уплату процентов по кредитам, полученным в российских кредитных организациях на цели реализации проектов по созданию инфраструктуры отрасли, в том числе кластеров в сфере радиоэлектроники»;

предоставление субсидии российским организациям на финансовое обеспечение части затрат на создание научно-технического задела по разработке базовых технологий производства приоритетных электронных компонентов и радиоэлектронной аппаратуры в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 17.02.2016

№ 109 «Об утверждении Правил предоставления из федерального бюджета субсидий российским организациям на финансовое обеспечение части затрат на создание научно-технического задела по разработке базовых технологий производства приоритетных электронных компонентов и радиоэлектронной аппаратуры»;

предоставление субсидии на уплату процентов по кредитам на реализацию комплексных инвестиционных проектов и (или) выплату купонного дохода по облигациям, выпущенным в рамках реализации комплексных инвестиционных проектов в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 03.01.2014 № 3 «Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским организациям на возмещение части затрат на уплату процентов по кредитам, полученным в 2014 – 2019 годах в российских кредитных организациях и государственной корпорации развития «ВЭБ.РФ», а также в международных финансовых организациях, созданных в соответствии с международными договорами, в которых участвует Российская Федерация, на реализацию комплексных инвестиционных проектов по приоритетным направлениям гражданской промышленности и (или) выплату купонного дохода по облигациям, выпущенным в 2014 – 2019 годах в рамках реализации комплексных инвестиционных проектов по приоритетным направлениям гражданской промышленности»;

предоставление субсидии экспортерам промышленной продукции военного назначения на возмещение части затрат на уплату процентов по кредитам в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 25.10.2013 № 961 «О предоставлении субсидий из федерального бюджета российским организациям – экспортерам промышленной продукции военного назначения на возмещение части затрат на уплату процентов по кредитам, полученным в российских кредитных организациях и в государственной корпорации развития «ВЭБ.РФ»;

предоставление субсидии на поддержку экспорта продуктов кинематографической и анимационной отраслей и ИТ-продукции в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 05.12.2019 № 1596 «О государственной поддержке проектов повышения конкурентоспособности, связанных с продвижением, сертификацией и (или) адаптацией российской продукции, в том числе содержащей результаты интеллектуальной деятельности, к требованиям внешних рынков».

Развитие экспортной инфраструктуры играет ключевую роль в реализации экспортного потенциала и расширении экспортной деятельности региона.

На территории особой экономической зоны промышленно-производственного типа «Тольятти» действует режим свободной таможенной зоны, который позволяет инвесторам избежать переплаты, связанной с импортированием оборудования, ресурсов и материалов или готовой продукции.

В 2021 году будет создан торгово-логистический центр на территории посёлка городского типа Кинель Самарской области.

Созданы два торгово-распределительных центра: RUZ Trader в г. Ташкенте и «Азия Инвест» в г. Самаре.

Развитие транспортно-логистической инфраструктуры Самарской области является важнейшим фактором повышения конкурентоспособности региона в долгосрочной перспективе. Наличие базовых структурных элементов (выгодное географическое положение, транспортные организации, развитая транспортная инфраструктура, в том числе железная дорога, которая интегрирована в международный евроазиатский транспортный коридор (Транссиб) создает благоприятные условия для формирования экспортной инфраструктуры.

В регионе развиты речные грузоперевозки благодаря функционированию 3 речных портов. Самарская область занимает 1-е место в России по

объему отправленных грузов, что обусловлено возможностью обслуживания судов класса «река – море».

Международный аэропорт Курумоч занимает 3-е место в номинации «Лучший региональный аэропорт России и СНГ». Пропускная способность аэропорта составляет до 5 млн. человек в год. Пассажиров обслуживают более 50 международных авиакомпаний. Через грузовой терминал проходят почтово-грузовые перевозки.

Самарская область включена в международный транспортный коридор «Европа – Западный Китай», в составе которого предусмотрен мостовой переход через реку Волгу.

В Самарской области функционируют следующие организации, поддерживающие экспортную деятельность: Союз «Торгово-промышленная палата Самарской области», союз «Торгово-промышленная палата г. Тольятти», Самарское региональное отделение Общероссийской общественной организации «Деловая Россия», Самарское региональное отделение Общероссийской общественной организации малого и среднего предпринимательства «ОПОРА РОССИИ», региональное объединение работодателей «Союз работодателей Самарской области», фонд «Региональный центр развития предпринимательства Самарской области».

Перечень инвестиционных экспортно ориентированных проектов

На территории Самарской области при поддержке некоммерческой унитарной организации – фонда «Агентство по привлечению инвестиций Самарской области» реализуются или планируются к реализации экспортно ориентированные инвестиционные проекты (таблица 3).

Таблица 3

Основные инвестиционные экспортно ориентированные проекты

Наименование проекта	Наименование компании	Объём инвестиций, млн. руб.	Количество рабочих мест	Суть проекта	Стадия	Год начала реализации проекта	Год окончания реализации проекта
Строительство завода по производству сыра в г.о. Тольятти	ООО «КАРАТ-Тольятти»	9836	574	Строительство завода по производству сыра в г.о. Тольятти	Инвестиционная стадия	2018	2023
Завод по производству входных металлических дверей	ООО «Феррони Тольятти»	4396	1973	Реализация на территории г.о. Тольятти инвестиционного проекта по строительству завода по производству входных металлических дверей	Инвестиционная стадия	2020	2021

Наименование проекта	Наименование компании	Объём инвестиций, млн. руб.	Количество рабочих мест	Суть проекта	Стадия	Год начала реализации проекта	Год окончания реализации проекта
Инвестиционный проект «Самара Inno HUB (инновационный хаб)»	АО «Данон Россия»	3598,71	24	Расширение производственной линии молочного комбината «Самаралакто» на территории г.о. Самара. Установка 4 упаковочных линий (2 флекс-линии и 2 пауч-линии), а также расширение производства йогуртов, творожных продуктов (15 тысяч тонн/год) и строительство 2 зон склада под 1800 палето-мест	Завершение инвестиционной фазы	2018	2021

Наименование проекта	Наименование компании	Объём инвестиций, млн. руб.	Количество рабочих мест	Суть проекта	Стадия	Год начала реализации проекта	Год окончания реализации проекта
Строительство цеха по рафинации, дезодорации и фасовке растительного масла производительностью 300 тонн/сутки в м.р. Безенчукский	ЗАО «Самара-агропромпереработка»	2041	146	Увеличение производственных мощностей для переработки растительного масла, увеличение объемов отгрузки товарной продукции, в том числе на экспорт	Инвестиционная стадия	2017	2021
Производство компонентов и систем для автомобильной индустрии	ООО «Валео Сервис»	775	35	Строительство завода по производству компонентов и систем для автомобильной индустрии	Предынвестиционная стадия	2020	Нет данных

Наименование проекта	Наименование компании	Объём инвестиций, млн. руб.	Количество рабочих мест	Суть проекта	Стадия	Год начала реализации проекта	Год окончания реализации проекта
Экспериментальная линия по производству пектина мощностью 24 тонны в год и пищевых волокон мощностью до 67 тонн в год	ООО «Пекто-Групп»	48	13	Подготовительный этап к реализации крупного инвестиционного проекта по строительству завода по производству пектина, медицинского инулина, нанокристаллической целлюлозы и пищевых волокон мощностью 500 тонн/год	Предынвестиционная стадия	2020	2022
Строительство завода по производству емкостного, резервуарного и теплообменного оборудования	ООО ТПК «СТЕЛЛА»	2000	150	Строительство завода по производству емкостного, резервуарного и теплообменного оборудования	Предынвестиционная стадия	2020	Нет данных

Наименование проекта	Наименование компании	Объём инвестиций, млн. руб.	Количество рабочих мест	Суть проекта	Стадия	Год начала реализации проекта	Год окончания реализации проекта
Модернизация мясокомбината полного цикла переработки и выпуска продукции	ООО «Мясокомбинат «ЛАДА»	416,3	585	Развитие мясокомбината полного цикла	Предынвестиционная стадия	2017	Нет данных
Строительство фабрики по производству бисквитных мучных изделий в г.о. Тольятти	ООО «Фабрика Бисквита»	1284	261	Производство бисквитного печенья двух типов	Инвестиционная стадия	2020	2022

Основные приоритеты развития внешнеэкономического сотрудничества Самарской области

В Самарской области основными приоритетами развития внешнеэкономического сотрудничества определены следующие направления:

расширение экспорта продукции машиностроительной, нефтехимической, сельскохозяйственной отраслей, строительных материалов, туристических, медицинских, образовательных, ИТ-услуг, взаимодействие в сфере высоких технологий и биомедицины;

совершенствование мер поддержки экспортно ориентированных предприятий Самарской области в целях обеспечения присутствия самарских товаров на внешних рынках;

углубление взаимовыгодного сотрудничества со странами СНГ, ЕАЭС, БРИКС и ШОС, продолжение развития сотрудничества со стратегическими партнерами в странах Европейского союза (Германии, Швейцарии, Франции, Италии), которое в настоящее время ограничено в связи с санкционной политикой, проводимой Европейским союзом в отношении Российской Федерации;

взаимодействие с федеральными органами государственной власти, институтами развития, в частности с АО «РЭЦ», торговыми представительствами Российской Федерации в иностранных государствах в целях реализации мер государственной поддержки экспортно ориентированных компаний;

реализация на территории Самарской области мероприятий национального проекта «Международная кооперация и экспорт» с целью формирования в отраслях промышленности, сельском хозяйстве, сфере услуг глобальных конкурентоспособных несырьевых секторов;

планирование и организация целевых мероприятий по освоению внешних рынков (торгово-экономические миссии за рубежом, мероприятия в рамках сотрудничества с иностранными государствами – партнерами Самарской области), в том числе формирование и исполнение ежегодного

плана выставочных и презентационных мероприятий Правительства Самарской области с учетом приоритетных направлений социально-экономического развития региона;

проведение маркетинговых исследований по различным вопросам внешнеэкономической деятельности, организация мониторинга и анализа состояния внешнеэкономической деятельности Самарской области;

активное привлечение иностранных компаний к реализации проектов на территории объектов инновационной и инвестиционной инфраструктуры Самарской области;

участие представителей Самарской области в работе межправительственных комиссий, деловых советов и рабочих групп, российских союзов, организаций и ассоциаций;

обеспечение деятельности организаций инфраструктуры поддержки внешнеэкономической деятельности, в том числе субъектов малого и среднего предпринимательства, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность;

создание и постоянная актуализация данных на региональных информационных ресурсах для участников внешнеэкономической деятельности;

оказание информационно-консультационной поддержки участникам внешнеэкономической деятельности Самарской области;

содействие наращиванию компетенций сотрудников предприятий и организаций Самарской области в сфере внешнеэкономической деятельности, в том числе путем организации программ подготовки, переподготовки и повышения квалификации кадров в тесном взаимодействии с федеральными институтами развития;

развитие и расширение региональных мер поддержки внешнеэкономической деятельности, в том числе возможное создание института торговых представителей Самарской области в приоритетных странах;

создание экспертного совещательного координационного органа в Самарской области по развитию экспорта;

вовлечение предприятий Самарской области, в том числе предприятий малого и среднего предпринимательства, в экспортную деятельность;

создание и ведение каталога экспортеров Самарской области.

Таблица 4

Прогнозные значения основных показателей развития экспорта Самарской области до 2030 года

Наименование показателя	Единица измерения	Годы										
		2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030
Объем экспорта	млрд. долл. США	3,8	5,0	5,5	5,6	5,9	6,0	6,1	6,2	6,3	6,4	6,5
Объем несырьевого неэнергетического экспорта*	млрд. долл. США	2,43	2,46	2,48	2,50	2,53	2,55	2,57	2,59	2,62	2,64	2,67
Объем экспорта продукции химической промышленности	млрд. долл. США	1,208	1,222	1,232	1,242	1,256	1,267	1,280	1,289	1,304	1,313	1,328
Объем экспорта машин, оборудования и транспортных средств	млрд. долл. США	0,558	0,565	0,569	0,573	0,580	0,585	0,591	0,596	0,602	0,607	0,613
Объем экспорта металлов и изделий из них	млрд. долл. США	0,380	0,385	0,388	0,391	0,395	0,398	0,402	0,406	0,410	0,413	0,418
Объем экспорта продовольственных товаров*	млрд. долл. США	0,278	0,282	0,284	0,286	0,289	0,292	0,295	0,297	0,301	0,303	0,306
Количество экспортеров несырьевых неэнергетических товаров и услуг, являющихся субъектами малого и среднего предпринимательства	ед.	1240	1310	1356	1405	1456	1507	1558	1609	1660	1711	1762

* Данные значения скорректированы с учетом перевода отгрузок части масложировой продукции с июня 2020 года в Саратовскую область.

Наименование показателя	Единица измерения	Годы										
		2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030
Количество субъектов малого и среднего предпринимательства, выведенных на экспорт в течение года	ед.	90	70	46	49	51	51	51	51	51	51	51
Объем несырьевого неэнергетического экспорта субъектов малого и среднего предпринимательства	млрд. долл. США	0,406	0,437	0,459	0,484	0,510	0,537	0,563	0,590	0,616	0,643	0,669

Источники ресурсного обеспечения реализации Стратегии

Ресурсное обеспечение настоящей Стратегии будет обеспечено за счет средств, предусмотренных на реализацию государственной программы Самарской области «Создание благоприятных условий для инвестиционной и инновационной деятельности в Самарской области» на 2014 – 2030 годы, утвержденной постановлением Правительства Самарской области от 14.11.2013 № 622, государственной программы Самарской области «Развитие малого и среднего предпринимательства в Самарской области» на 2019 – 2030 годы, утвержденной постановлением Правительства Самарской области от 25.04.2019 № 259, государственной программы «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия Самарской области» на 2014 – 2025 годы, утвержденной постановлением Правительства Самарской области от 14.11.2013 № 624, государственной программы Самарской области «Развитие промышленности Самарской области и повышение ее конкурентоспособности до 2024 года», утвержденной постановлением Правительства Самарской области от 04.06.2014 № 321.